



# Pau Quintana Muñoz

ECOMMERCE & MARKETING DIGITAL

28 Años 600775519

pauquintanam@gmail.com

17003, Girona

www.pauquintana.es

## Idiomas

**Catalán:**  
Nivel Nativo

**Catalán:**  
Nivel Nativo

**Inglés:**  
Nivel B2 Certificado

## Soft Skills

**Pensamiento crítico:** toma de decisiones estratégicas basadas en análisis de datos.

**Creatividad e innovación:** desarrollo de estrategias digitales que aumentaron tráfico y conversiones (SEO, campañas)

**Liderazgo:** gestión de equipos para implementar proyectos web y estrategias de marketing.

**Resiliencia:** adaptación a cambios constantes en el entorno digital.

## Hard Skills



## Sobre mí

Especialista en Marketing Digital y eCommerce con más de 8 años de experiencia en Administración y Finanzas, ahora centrado en impulsar el crecimiento digital de negocios en línea.

Recientemente, lideré el desarrollo de GainenOne (Ciberseguridad) en WordPress, diseñando e implementando un **plan de marketing integral**. Soy responsable de Meraki Easy como **eCommerce Manager**, logrando mejorar el rendimiento del sitio web del 30% al 70% y aumentar el tráfico de visitas en más de un 100%. Además, optimicé el SEO y gestioné el catálogo de productos, lo que resultó en un incremento significativo de la visibilidad online.

Hace poco, he ampliado mis competencias como **analista digital**: automatización (especialmente con HubSpot y GA4), email marketing y gestión de CRM, adoptando un enfoque técnico y estratégico en la toma de decisiones.

Mi objetivo es aportar mi experiencia en eCommerce y marketing digital para impulsar el crecimiento y la transformación digital de la empresa.

## Experiencia laboral

12/2023 - Actual

### Responsable eCommerce y Marketing Digital Dotgainen Consulting S.L

- Liderazgo en la creación y ejecución de un plan de marketing para la nueva línea de negocio: GainenOne.
- Gestiono la tienda online de Meraki Easy usando WordPress y WooCommerce, actualizando el **catálogo** de más de 477 productos, optimizando precios y analizando la competencia.
- Implementé herramientas digitales: Google Merchant, Search Console, Tag Manager, para mejorar el rendimiento del sitio.
- Ejecutando una **estrategia SEO** integral, incrementando la visibilidad orgánica y el tráfico en más de un 40%.

05/2024 - 09/2024

### Digital Analyst Jelliby S.L - Consultoria Digital

- Realicé **análisis de datos y auditorías web** para identificar oportunidades de mejora, optimizando la experiencia del usuario.
- Desarrollé contenido en **blogs** utilizando WordPress, impulsando la presencia online de los clientes.
- Implementé automatizaciones de marketing con Make y HubSpot, mejorando la eficiencia en la gestión de campañas.
- Creé informes detallados con **GA4 y Looker**, proporcionando insights clave para la toma de decisiones estratégicas.

## Certificaciones

2024

**Google Ads: Cert. en Búsqueda Google**

2024

**Curso Power BI esencial LinkedIn**

2023

**Agente de Cambio Digital EAE**

2023

**Excel: Tablas dinámicas LinkedIn**

2023

**Photoshop 2023 Esencial LinkedIn**

2022

**Certificado Inglés nivel B2 UOC**

## Proyectos Académicos

**TFG - Tecnocat.experience**

Simulación: creación eCommerce

**TFM - TecnoAcierto.es**

Creación página web de Tecnología

## Más información

Vehículo propio

Disponibilidad inmediata

¿Quieres saber más de mi?  
Encuéntrame en [LinkedIn](#)



09/2022 - 06/2023

**Responsable de Contabilidad Construcciones Rubau S.A**

- Gestioné un alto volumen de transacciones y conciliaciones bancarias para la matriz y sus filiales, aplicando una organización eficiente de la información financiera.
- Coordiné la implementación del sistema **ERP Microsoft Dynamics Navision** en el departamento contable.

01/2022 - 09/2022

**Gestor Contable y Fiscal Tax Girona S.L - Gestoría**

- Gestioné una cartera de más de 50 pymes y autónomos, realizando tareas de contabilidad y fiscalidad.

03/2020 - 01/2022

**Coordinador de Operaciones y Administración Comercial Grupo Electro Stocks - Girona (GES)**

- Coordiné la gestión administrativa y de operaciones de tesorería, mejorando la eficiencia del departamento.
- Soporte integral al **departamento de compras** y gestión de relaciones con clientes.

03/2019 - 03/2020

**Auxiliar Administrativo y Recepcionista de RH Organigrama Grup S.L (ETT)**

- Organización de entrevistas con candidatos y clientes, así como su seguimiento.
- Alta/Baja de trabajadores en la SS.

10/2016 - 06/2018

**Auxiliar Administrativo Construcciones Rubau S.A**

- Gestioné tareas de contabilidad y facturación.

## Formación

09/2023 - 03/2025

**Máster en Marketing Digital y e-Commerce (Online) EAE Business School**

09/2019 - 06/2023

**Graduado en Administració i Direcció d'Empreses (ADE) UOC (Universitat Oberta de Catalunya)**

09/2017 - 05/2019

**CFGS - Administración y Finanzas ETG (Escola Tècnica Girona)**

## Formaciones Complementarias

05/2024 - 12/2024 (6 meses)

**Curso en Estrategia y Gestión eCommerce Escuela de Empresa**

09/2023 - 12/2023

**Programa Agentes del Cambio - Transformación Digital PYMES EAE Business School**